

In gesprek met Berend Schoolderman (Business Development Leader, Watts Benelux) en Richel Peters (Business Development Engineer, Watts Benelux). In samenwerking met Doornekamp is een uniek project opgeleverd voor de Training Academy van Watts.

Perfecte synergie in samenwerking







‘In Doornekamp zagen wij de ideale partner om gezamenlijk de installatie voor onze Training Academy te realiseren.’

Berend Schoolderman | Business Development Leader, Watts Benelux

Wat was zo bijzonder aan dit project en hoe hebben jullie de samenwerking ervaren?
Berend: “Watts is een wereldwijde fabrikant van producten in de verwarmings-, water- en energiesector. Qua toepassingsgebied hebben wij een breed product-assortiment voor woningbouw, utiliteit, nuts en industrie. Wij leveren onze producten aan groothandelsbedrijven en de groothandel levert onze producten aan de installateurs. Daarnaast produceert en levert Watts ook OEM producten. Voor onze vestiging in Eerbeek hadden we een bijzondere installatie nodig voor onze Training Academy; een trainingscentrum waar we installateurs, technische monteurs en ander vakpersoneel van bijvoorbeeld Vattenfall opleiden en waar we onze producten kunnen demonstreren.”

Richel: “Dit project vroeg om een specialistische maat-werkoplossing: een technische installatie waarin we onze producten real-life en onder diverse bedrijfscondities kunnen testen én presenteren aan onze klanten. De uitdaging hierin lag in het feit dat wij deze installatie op meerdere manieren willen kunnen inzetten: hoofdzakelijk in het leveren van voldoende duurzame energie om een collectief warmte- en koudenet te kunnen simuleren, maar ook het verwarmen en koelen van de Training Academy zelf en het leveren van duurzame warmte aan het gehele pand.”

Richel vervolgt: “Omdat dit alles voor ons ook een showcase moest worden en we de installatie ook willen inzetten om nauwkeurige prestatietesten op onze producten te kunnen uitvoeren, was het streven om de prestaties van de technische installatie op een zo hoog mogelijk niveau te brengen; vergelijkbaar met laboratorium niveau. Dit zorgde voor uitdagende ontwerp-eisen op het gebied van de gevraagde hydraulische vermogens, de vereiste temperatuur- en drukniveau’s, regelnauwkeurigheid en -stabiliteit en geluidsproductie van de installatie versus het beperkte beschikbare elektrische aansluitvermogen. Kortom: een hele uitdaging!”

Waarom Doornekamp?
Berend: “Doornekamp is al vele jaren een erg goede relatie van Watts. Als groothandel in duurzame energie-technieken levert Doornekamp producten van Watts aan installatiebedrijven. Aanvullend hierop kan Doornekamp

Watts in Eerbeek





installateurs ontzorgen door het leveren van aanvullende diensten, zoals het doen van berekeningen en kan Doornekamp ook vakmensen leveren die vloerverwarmingssystemen installeren en technische ruimtes voor duurzame energieoplossingen bouwen. In Doornekamp zagen wij de ideale partner om gezamenlijk de installatie voor onze Training Academy te realiseren."

Richel vult aan: "Bijkomend voordeel is dat we een aantal producten die Watts aan Doornekamp levert, zoals bijvoorbeeld gemotoriseerde afsluiters, inregelventielen, expansievaten, filters, ontluchters en andere componenten, ook in onze eigen technische installatie konden toepassen. Dit leverde niet alleen een werkende installatie op, maar resulteerde ook in een showcase van de diversiteit aan producten van Watts.
Techniek die gezien mag worden!"

Berend: "Daarom hebben wij besloten om de technische installatie letterlijk in de spotlight te zetten. Via een groot raam in onze Training Academy kunnen bezoekers ook daadwerkelijk zien hoe producten van Watts in deze installatie van Doornekamp toegepast zijn. Bezoekers kunnen zien dat deze installatie daadwerkelijk in bedrijf is."

Kundigheid en samenwerking

Richel: "Wat tijdens dit project bijzonder om te ervaren was, is dat wij gezamenlijk een perfecte synergie hebben in de samenwerking. Ieder van ons bracht zijn eigen expertise in; Doornekamp vanuit de installatietechniek en Watts vanuit de producttechniek en de toch ook wel bijzondere toepassing van de installatie. Gezamenlijk maakten we de berekeningen aan de installatie en de componenten in de installatie. Doordat de installatie meerdere functies moet vervullen en een zeer breed werkbereik heeft, zorgde dit ervoor dat de berekeningen en dimensionering van de componenten een leuke en niet alledaagse klus was. Voor de berekeningen aan warmtepompen en het ontwerp van de meet- en regeltechniek konden wij ook rekenen op ondersteuning van partners uit ons gezamenlijke netwerk. Uiteindelijk is het zeer goed gelukt en werkt de installatie helemaal zoals we die vooraf voor ogen hadden."

Een betrouwbare partner

Richel vervolgt: "De samenwerking in dit project hebben wij als zeer prettig ervaren: warm, open, constructief en kundig. We staan open voor elkaars ideeën, vullen elkaar hierin aan en van begin tot eind was iedereen zeer enthousiast om dit met elkaar te mogen realiseren.
Bij Doornekamp kun je erop vertrouwen dat alles wat is afgesproken, ook daadwerkelijk wordt nageleefd.
De service is uitstekend en ook na oplevering kunnen wij altijd een beroep doen op Doornekamp als we iets willen optimaliseren. Dat schept een enorm vertrouwen.
Tenslotte wil ik graag vermelden dat de medewerkers van Doornekamp een belangrijke rol hebben gespeeld bij de realisatie en inbedrijfstelling van de installatie.
Hun betrokkenheid en vakmanschap zorgden ervoor dat de installatie precies zo werkt als hoe wij dat voor ogen hadden."

Berend sluit zich hierbij aan: "Wij hebben met Doornekamp aan een paar woorden genoeg om elkaar te begrijpen.
Zij weten wat we willen bereiken bij onze klanten.
We hebben nu een trainingsruimte waar onze klanten en monteurs onze producten kunnen zien en onder diverse bedrijfscondities kunnen testen en waar we ze kunnen opleiden. En dit alles met een state-of-the-art installatie die we met trots aan onze klanten kunnen laten zien.
Een persoonlijke noot van mij hierbij is, zonder onder stoelen of banken te steken, dat Eddie Doornekamp voor mij beduidend meer is dan enkel alleen een zakenrelatie."