

'De kracht van een bodemenergiesysteem schuilt in de expertise van de mensen die ze ontwerpen'.

Rutger van 't Slot | bedrijfsleider Luinstra Bodemenergie

Samen inzetten op kwaliteit

Als specialist in het aanleggen van aardwarmtesystemen is Luinstra de vaste leverancier van Doornekamp. In de meer dan twaalf jaar die de bedrijven samenwerken is de leverancier-klant relatie uitgegroeid tot een waardevol partnerschap gebaseerd op vertrouwen en het delen van kennis en passie. Op een project in aanleg ontmoeten we Rutger van 't Slot, bedrijfsleider bij Luinstra.





Luinstra heeft meer dan veertig jaar ervaring in grond-watertechniek en duurzaam watermanagement en behoort tot de pioniers van bodemenergie in Nederland. Het familiebedrijf uit Nieuwleusen plaatst daarom niet alleen bodemcollectoren, maar zorgt ook voor de nodige berekeningen en onderhoud.

Wat is jullie kracht?

Een aardwarmtesysteem plaatsen is meer dan alleen gaten boren. Ieder project en iedere bodem is anders. Als wij een aanvraag binnenkrijgen gaan we daarom eerst nadenken. Of het nu gaat om een klein schooltje, een luxe woonhuis of grootschalig project, we beginnen altijd met het maken van analyses en berekeningen. Hiervoor werken wij met speciale reken- en simulatieprogramma's. Deze stap is essentieel om een systeem op te kunnen leveren dat niet alleen nu, maar ook in de toekomst nog werkt zoals het moet werken.

Hoe werken jullie?

We willen niet alleen een product leveren, maar een concept dat werkt. Daarom zetten we in op samenwerking met onze partners en klanten. We proberen zo veel mogelijk kennis mee te geven aan de installateur door het geven van trainingen en begeleiding. Zo willen we ook een stukje angst wegnemen. Die is er vooral als het gaat om luxe woningbouw waarbij de verwachtingen van de eindgebruiker op het gebied van rendement, comfort en advies hoog zijn. Doordat ze begrijpen hoe het werkt krijgen ze het vertrouwen om hun klanten ook duurzame energiesystemen aan te bieden.

Wat is het grote verschil in de markt met bijvoorbeeld 10 jaar geleden?

Toen ik startte in bodemenergie was het vooral een selecte groep mensen die vanwege het groene imago of uit ideële overwegingen koos voor een warmtepomp.

Nu is dat anders. Mede door de aangescherpte wet- en regelgeving is bij nieuwbouw de toepassing van een warmtepomp nagenoeg standaard geworden en ontstaat er vraag bij een steeds bredere groep eindgebruikers.

Ook zien we dat het gat tussen goedkope en duurdere, luxe producten steeds groter wordt, waarbij men in dat laatste segment op zoek is naar op maat gesneden oplossingen die optimaal aansluiten bij de individuele woonwensen.

'Als sparringpartners kijken we samen hoe het technisch slimmer en efficiënter kan.'

De energie die door collectoren in de bodem naar boven wordt gehaald, wordt door de warmtepomp omgezet in warmte of gebruikt voor koeling. In de woning wordt deze vervolgens door middel van vloer- en wandverwarming afgegeven.



Welke rol speelt prijs?

In de huidige markt is prijs belangrijk, maar worden duurzaamheid en kwaliteit vaak vergeten. Bij Luinstra maken we liever iets niet, dan dat we mindere kwaliteit moeten leveren tegen een bepaalde prijs.

Hoe zou jij de samenwerking met Doornekamp omschrijven?

In Doornekamp hebben we een partner van niveau. Samen zetten we in op kwaliteit. We leveren hoogwaardige producten en oplossingen en versterken elkaar door vanuit expertise ideeën uit te wisselen. Als sparringpartners kijken we samen hoe het technisch slimmer of efficiënter kan. Door de jarenlange ervaring die we met elkaar hebben weet Doornekamp precies wat wij nodig hebben om ons werk efficiënt te kunnen doen. Op de bouwplaats is het altijd perfect georganiseerd en kunnen we direct aan de slag. Samen ondersteunen wij de installateur die als een verlengstuk van onze dienstverlening richting de eindgebruiker opereert.

Wat betekent duurzaamheid voor jou?

Je bent als mens maar een passant op de aarde. Je wilt toch iets achterlaten waar je met trots op terug kunt kijken. Dat willen we met Luinstra doen. Door optimaal gebruik te maken van alles wat er al is en door duurzame kwaliteit te leveren willen we oplossingen leveren die ook op de lange termijn nog goed zijn.

Waar haal je als mens nu zelf je energie uit?

Het klinkt misschien wat cliché, maar dat is toch uit de natuur. Ik woon op de Veluwe, omringd door de natuur. Als ik even tot rust wil komen rijd ik nog voor zonsopkomst naar de zee en ga ik vissen. De vrijheid en rust die je ervaart in de ongerepte natuur, het geluid van de zeeslag, de opkomende zon, daar kan ik me even helemaal aan opladen.

